

Comprar o vender con claridad

Una lista de preguntas para ordenar la decisión, preparar la propiedad y llegar mejor acompañado a la negociación.

01 Aclara la decisión

Define si buscas comprar, vender o comparar una alternativa. El objetivo marca el ritmo y la información que necesitas.

02 Prepara la documentación

Reúne títulos, paz y salvos, recibos y datos relevantes. La claridad documental protege tiempos y expectativas.

03 Conoce el mercado

Contrasta ubicación, estado, oferta comparable y demanda. El precio tiene sentido cuando se lee dentro de su contexto.

04 Negocia con criterio

Más que perseguir una cifra, busca que precio, plazos, condiciones y riesgos queden entendidos por las partes.

Una negociación tranquila comienza mucho antes de sentarse a firmar.